

ENTREPRENDRE DANS L'OUEST

2 & 3 NOVEMBRE RENNES | PARC EXPO

Comment financer votre entreprise de A à Z !

Animé par :

Anne-Cécile PUILLANDRE,
Responsable crédit
Bpifrance



Michel MARTINEZ,
Directeur Territorial
ADIE BRETAGNE



Aurélie GARY,
Chargée de mission
Entreprenariat
France Active Bretagne

De la création au développement, le financement est un levier essentiel pour concrétiser et faire grandir votre projet.
Prêts bancaires, microcrédit, garanties, aides à l'innovation...

Découvrez les solutions adaptées à chaque étape de votre parcours.

Grâce à des spécialistes du sujet, identifiez les bons dispositifs, comprenez leurs complémentarités et apprenez à structurer une stratégie de financement solide et accessible.

Le business plan

Le montage de votre projet :

- Votre offre, votre positionnement, vos cibles clients et votre valeur ajoutée
- L'implantation
- Votre stratégie commerciale et votre communication
- L'analyse de la concurrence et votre valeur ajoutée
- Vos fournisseurs
- Les moyens humains, matériels… nécessaires

Des outils existent pour structurer votre projet :

Exemple : Mon Pass Créa (BPI) - https://bpifrance-creation.fr/je-cree-mon-pass-crea

Le prévisionnel

- Définir son chiffre d'affaires
- Construire son compte de résultat
- Construire son plan de trésorerie

Postes	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	.....
Solde début de mois (1)	-					
Encaissements TTC (2)						
Apports (ou capital)		-	-	-	-	-
Emprunts						
Ventes						
TVA remboursée						
Décaissements TTC (3)						
Immobilisations						
Remboursement emprunt + intérêts						
Paiement marchandises						
Loyer						
EDF/GDF						
Téléphone						
Transports						
TVA versée						
Prélèvement de l'exploitant						
salaires et traitements						
Impôts						
Solde = (1)+(2) - (3)						

Ventes de marchandises	= Chiffre d'affaires	= A
Production vendue (biens et services)		
Production stockée		
Production immobilisée		
Subventions d'exploitation		
Reprises sur amortissements et provisions		
Autres produits d'exploitation		
Total des produits d'exploitation (I)		
Achats de marchandises		= B
Variation du stock de marchandises		
Achats de matières premières et d'approvisionnements		
Variation du stock de matières premières et d'approvisionnements		
Autres achats et charges externes		
Impôts, taxes et versements assimilés		
Salaires et traitements versés au personnel		
Charges sociales		
Dotations aux amortissements		
Dotations aux provisions		
Autres charges d'exploitation		
Total des charges d'exploitation(II)		
RÉSULTAT D'EXPLOITATION (I - II) = RE		
Total des produits financiers (III)		
Total des charges financières (IV)		
RÉSULTAT FINANCIER (III - IV) = RF		
RÉSULTAT COURANT AVANT IMPÔTS (RE + RF)		
Produits exceptionnels (V)		
Charges exceptionnelles (VI)		
RÉSULTAT EXCEPTIONNEL (V - VI)= R ex		
Participation au résultat de l'entreprise calculée pour les salariés (VII)		
Impôts sur les bénéfices (VIII)		
BÉNÉFICE OU PERTE (RE + RF + R ex - VII - VIII)		

Le prévisionnel

- Construire son plan de financement = un équilibre

BESOINS	Démarrage
Immobilisations Incorporelles	2 700
Frais de création de société	1 500
Honoraires comptables	600
Honoraires de bail	600
Immobilisations Corporelles	48 311
Agencements	19 645
Autoclave	14 440
Matériels divers	13 726
Imprimante	500
Immobilisations Financières	800
Dépôt de garantie	800
Stock de départ	2 000
TVA sur investissements et stocks	10 200
Remboursement des emprunts	
Prélèvement TNS	
BFR démarrage & Variation du BFR	11 689
Σ BESOINS	75 700

=

RESSOURCES	Démarrage
Apports en capital social	5 000
Apports en courants associés	5 500
Subventions d'investissements	
Emprunts bancaires	50 000
Prêt d'Honneur Solidaire	5 000
Prêt d'honneur	0
Fonds d'amorçage associatif	
Capacité d'autofinancement	
Σ RESSOURCES	75 700
VARIATION TRESORERIE NETTE (TN)	0
CUMUL TN	

Les solutions de financement :

- Apport en capital et comptes courants
- Le financement participatif
- Les dons et prêts particuliers auprès de son entourage
- Les prêts d'honneur : BPI (PHCR, PHS, PHQ), Initiative, Présol…

Les Prêts d'Honneurs BPI

Prêt à taux zéro sans sûretés personnelles ni réelles

Prêt d'Honneur Solidaire

Montant : De 1000 à 8000 €

Durée : 5 ans

Dont différé de 0 à 18 mois

Cibles : Créateur en situation de précarité économique

Critères d'éligibilité : jeunes / chômeurs / bénéficiaires de minima sociaux

Réseaux financeurs de PHS : France Active, Initiative France, ADIE

Partenariat : Prêt bancaire d'un montant et durée au moins égal au PH Solidaire

Prêt d'Honneur Création Reprise

Montant : De 1000 à 80 000 €

Durée : 7 ans

Dont différé de 0 à 18 mois

Cibles : tous créateurs d'entreprise

Réseaux financeurs de PHCR : Initiative France, Réseau ENTREPRENDRE

Partenariat : PH du réseau complémentaire

Répartition :

1€ PHCR BPI pour 2€ PH Réseaux

Sauf reprise-transmission : 1€ PHCR pour 1€ PH Réseaux

Prêt d'Honneur Quartier

Montant : De 1000 à 15 000 €

Durée : 5 ans

Dont différé de 0 à 24 mois

Cibles : Entrepreneur(e) issu(e) d'un QPV ou dont le siège social sera implanté en QPV

Partenariat : 2€ de PH Quartier pour 1€ de prêt bancaire

Réseaux financeurs de PH Quartier : France Active, Initiative France, ADIE

Le prêt est sollicité par l'entrepreneur auprès du Réseau qui l'a accompagné. L'analyse du projet est donc assurée par le Réseau d'accompagnement, dès lors que le projet est retenu, procède à la demande de prêt auprès de Bpifrance via une plateforme digitale dédiée.

Les solutions de financement :

- Le prêt bancaire
- La garantie du prêt bancaire : France Active, BPI, SIAGI
- Le crédit bail

Les solutions de financement :

- Le crédit vendeur
- Les prêts fournisseurs
- Les fonds d'investissement
- Les dispositifs BPI: Pour les entreprises de plus de 3 ans: Famille des prêts sans garanties (Prêt Croissance TPE/PME, Prêt Transmission…)+ Prêts digitaux ➔Financement du BFR/Immatériels/Matériels à faible valeur de gage/croissance externe/reprise de titres
- Subventions (en fonction du type d'activité, de la situation géographique,…)

Une autre solution : le micro-crédit

- L'Adie s'adresse aux entrepreneurs dont les projets n'ont pas accès aux financements bancaires, quelque soit leur situation professionnelle. Elle finance tout projet lié à la création ou au développement de l'activité.

- Achat de stock, de matériel professionnel, paiement des premiers loyers, achat d'un véhicule, location d'un véhicule neuf.

- De 100 à 9 000 €, voire jusqu'à 12 000€ sous conditions, et jusqu'à 15 000 € pour les habitants et projets en Quartiers Prioritaires.

- Un coût du crédit appliqué : contribution de solidarité et/ou intérêts.

Nos conseils

- Se faire accompagner dans la structuration de son projet, ne pas hésiter à poser des questions en cas d'incompréhension
- Se renseigner sur les attentes des interlocuteurs
- Envoyer l'ensemble des documents dans les délais, format PDF
- Savoir expliquer ses objectifs de vente (chiffre d'affaires) et son prévisionnel
- Connaitre ses points forts et ses points faibles
- S'entrainer à l'oral pour une présentation en comité / commission)

Témoignages



Rodson CENATUS
Boutique Frip Mood States
à RENNES



Patrice BREUIL
Barravel Torréfaction
à NOYAL-CHATILLON-SUR-SEICHE

ENTREPRENDRE DANS L'OUEST

2 & 3 NOVEMBRE RENNES | PARC EXPO





MERCI DE VOTRE ATTENTION
ON ECHANGE?

Retrouvez cette présentation
sur notre site internet
www.entreprendre-ouest.fr

> Réagissez sur nos réseaux sociaux #EDO2026