



# Aborder sa création d'entreprise : Nos conseils pour bien démarrer

#### Animé par :

- Anne-Laure Gaillard Withlaw Avocate
- Emmanuelle Bourgogne EB Expertise Expert-comptable
- Nadège Guimont Chambre interdépartementale des notaires Notaire







## **Programme**

- I. La préparation du projet
- II. Les règlementations applicables
- III. La validation de la faisabilité
- IV. Le financement
- V. Le statut du chef d'entreprise
- VI. La sécurisation juridique
- VII. Questions réponses





# I. La préparation du projet

## Créer une entreprise : une aventure humaine

Un projet à la fois familial et patrimonial

## Concrétiser son projet :

- Une idée : adopter une stratégie et définir le périmètre de votre activité
- Bien connaître ses forces et ses faiblesses
- S'entourer de professionnels
- L'importance du réseau
- S'associer ou partir seul?





# II. Les règlementations applicables

#### Vous êtes actuellement salarié:

- Durant votre contrat de travail, attention au devoir de loyauté envers l'employeur
- Après la cessation du contrat de travail, vérifier vos engagements de non-concurrence ou négocier leur décharge

## Certaines activités sont règlementées :

- Conditions de diplôme ou d'expérience (bâtiment, agences de voyages, artisanat, ...)
- Autorisation préalable (bar, tabac, activité polluante, ...)
- Formation (hygiène alimentaire, sécurité, salubrité)

## Règles d'accessibilité des ERP:

Anticiper la réalisation de travaux (déclaration de travaux, secteur protégé, ...)





## III. La validation de la faisabilité

## Le business plan

## Que contient un business plan?

- Une partie rédigée : la présentation du projet
- Une partie chiffrée : le prévisionnel d'activité et de trésorerie

#### Qui en a besoin?

- Les financeurs
- L'assureur
- Vous





## III. La validation de la faisabilité

## Le business plan

## La partie rédigée :

- Elle est aussi importante que la partie chiffrée
- Présentation du porteur ou de la porteuse du projet, de la genèse du projet, une étude de marché, des besoins locaux, de la concurrence, des fournisseurs potentiels, ...
- Tout ce qui peut montrer que votre projet est sérieux et répond à un besoin





## III. La validation de la faisabilité

## La partie chiffrée :

Evaluer son potentiel de chiffre d'affaires

- Calcul des prix de vente, du nombre de ventes, de la saisonnalité
- Attention à avoir des chiffres cohérents avec une progression au fil du développement

Evaluer ses besoins en investissements : faire des devis

#### Evaluer ses besoins courants:

- Choisir ses options fiscales et sociales (régime réel / micro, IS / IR, assimilé salarié / TNS)
- Rémunération
- Mesure et exhaustivité des charges courantes

Evaluer ses besoins en trésorerie : prévoir un fonds de roulement équivalent à 3 mois de charges





## IV. Le financement

#### Les sources de financement :

Appréhender l'ensemble des sources de financement :

- Apport personnel
- Emprunt bancaire, Prêts d'honneur, Prêts BPI
- Subventions, Pass PI INPI
- Partenaires (fournisseurs, business angels, ...)
- Prêts familiaux (penser à l'enregistrement)
- Donations

## Attention aux garanties données :

- Garanties personnelles (cautionnement)
- Garanties réelles (nantissement sur le fonds de commerce, les parts sociales)





# V. Le statut du chef d'entreprise

Un statut particulier, moins protecteur que celui de salarié

La protection n'est pas la même en fonction du statut choisi : Entreprise individuelle, SARL, SAS

Nécessité de se protéger et protéger ses proches :

- Protéger votre patrimoine personnel : déclaration d'insaisissabilité ?
- Mutuelle / Prévoyance / Retraite : arrêt de travail, invalidité, décès, assurance perte d'exploitation ou homme clé, retraite complémentaire
- Mandat de protection future ?
- Contrôler et adapter son régime matrimonial : contrat de mariage et de PACS





# VI. La sécurisation juridique

### Un projet mal sécurisé est un projet en danger

Selon les projets, différents sujets sont à envisager :

- Protéger son concept, sa marque (INPI, NDAs...)
- S'assurer de disposer des droits de PI sur le projet (partenaires, développeurs, prestataires...)
- Evaluer la conformité RGPD et encadrer les traitements
- Pour une plateforme ou un e-commerce : rédiger les documents et informations obligatoires (CGU, CGV, mentions légales, politique de confidentialité...)
- En B to C, respecter le doit de la consommation (obligations d'information, droit de rétractation, etc.)
- •





## Avez-vous des questions?

Anne-Laure Gaillard – Withlaw – Avocate

<u>anne-laure.gaillard@withlaw-avocats.fr</u> 06.66.36.04.33

Emmanuelle Bourgogne – EB Expertise – Expert-comptable <a href="mailto:emmanuelle.bourgogne@eb-expertise.com">emmanuelle.bourgogne@eb-expertise.com</a> 06.61.98.43.58

Nadège Guimont – Chambre interdépartementale des notaires – Notaire Liste des notaires disponible à la Chambre Interdépartementale des notaires

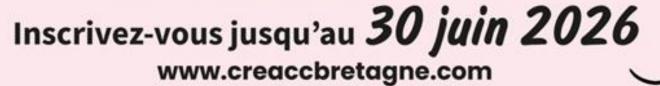








Concours régional d'aide à la création d'entreprise







Concours ouvert aux porteurs de projets et aux entreprises immatriculées **depuis moins de 3 ans** 



Remise des prix télévisée



Prix : RSE, innovation, 2ème vie professionnelle, étudiant-entrepreneur, prix spécial du jury 30 000 B

De dotation