



Identifiez les marchés et secteurs porteurs pour réussir votre entreprise

Atelier animé par :

- Alexandre Colomb, Directeur de Bretagne Compétitivité
- Laurence Tassone, Responsable des Dossiers Projecteurs et de l'Observatoire de la création d'entreprise à Bpifrance Création

Témoignage de Maxence Seillery, cofondateur de BIOHAP



Se lancer: une affaire de sens avant tout

- Créer ou reprendre selon ses moyens mais aussi et surtout selon :
 - ses envies,
 - ses valeurs,
 - sa vision de la vie,
 - l'**impact** qu'on veut avoir/laisser.



- aligné avec soi-même,
- aligné avec les attentes de demain,
- porté par les mutations sociétales.





Faites de votre projet une activité porteuse en devenant acteur du changement





Marchés saturés ou sinistrés :

chercher la différenciation ou l'innovation





- Alimentation durable : bio, local, végétal, premium
- Soins connectés : télémédecine, suivi, services à domicile
- Bien-être holistique : nutrition, sport, santé mentale, développement personnel
- Tourisme de bien-être : retraite, yoga, thermalisme
- **Sport & loisirs** : *coaching, wearable tech,* DIY, tourisme insolite, jeux vidéo
- Qualité de vie au travail (QVT) : team building, flex office, services sur site (conciergerie)
- *Silver Economy*: maintien à domicile, *coliving*, domotique, loisirs, intergénérationnel, habillement adapté, mobilité



- Traiteur végétal et local : cuisine saine, bio, en circuit court
- **Application de suivi santé** : nutrition, sommeil, activité physique
- **Centre de bien-être holistique** : yoga, méditation, soins naturels, massage
- **Food truck santé** : plats équilibrés à emporter
- Cosmétiques & textiles bio artisanaux : fabrication locale, ingrédients naturels
- **Retraite bien-être** : séjour thématique (détox, yoga, silence)
- Services à domicile pour seniors : soins, accompagnement, loisirs
- **Coach sportif ou nutritionnel** : en présentiel ou en ligne (e-sport)





Marchés saturés ou sinistrés

- Médecines douces : manque de différenciation
- Agences de voyages : digitalisation, marges faibles
- Bijouterie fantaisie : marché encombré, faible VA





Responsabilité sociétale

- Green business: transition énergétique, écoconception, technologies vertes, mobilité douce, livraison du dernier Km, protection de la biodiversité, gestion de l'eau
- Économie circulaire: recyclage et reconditionnement, seconde main, anti-gaspillage, réduction des déchets, réparation, détournement d'objet
- Éthique & inclusion : commerce équitable, mode, services itinérants, numérique pour tous



Marchés saturés ou sinistrés

- Livraison à domicile : forte concurrence, marges réduites
- Transport de personnes : ubérisation, réglementation, saturation
- **Secteur de la chaussure** : surproduction, difficulté à innover



- Entreprise de rénovation énergétique : isolation, panneaux solaires
- Consulting en transition écologique ou numérique : accompagnement des PME dans leur transformation
- Marque de vêtements recyclés ou upcyclés
- Start-up de mobilité douce : location de vélos et trottinettes, appli de covoiturage
- **Épicerie zéro déchet :** vrac, contenants réutilisables
- Plateforme de tourisme responsable : hébergement éco-conçu, tourisme local
 - Atelier de reconditionnement, de réparation : électronique, électroménager
- Service itinérant en zone rurale : coiffure, opticien, épicerie mobile









Ils l'ont fait et témoignent!

Maxence SEILLERY – Cofondateur



conçoit et produit des solutions environnementales durables issues de la valorisation de sous-produits ou de déchets abondants à faibles valeurs. Sa première innovation est un produit filtrant biosourcé spécifique aux polluants métalliques des eaux usées industrielles (plomb, mercure, cuivre, cadmium, nickel, arsenic...).

— Pratiques d'achat

- **E-commerce spécialisé :** expérience client, omni-canalité, essayage en ligne
- Économie collaborative : partage, location, marketplaces, coworking
- Marketing digital : SEO, influence, personnalisation



- E-commerce généraliste : dominé par les géants, difficile de se démarquer
- Livraison à domicile : peu de place pour les nouveaux entrants



- Atelier d'artisanat d'art : vente, formation, événements
- Boutique e-commerce spécialisée : niche (produits pour animaux, cosmétiques naturels)
- Marketplace locale : artisans, créateurs, producteurs
- Service d'essayage virtuel : vêtements, lunettes, maquillage
- Agence de marketing d'influence : pour PME et marques éthiques
- Plateforme de vente collaborative : troc, vente entre particuliers
- Service de location d'objets entre particuliers : outils, électroménager, matériel événementiel
- Application d'achat groupé : alimentation, énergie, services





Pratiques professionnelles

- Organisation du travail : télétravail, coworking, équilibre vie pro/perso
- Externalisation & *freelancing*: services spécialisés, plateformes d'intermédiation, *pure player*
- Coaching & formation: développement personnel, e-learning (Edtech), consulting, accompagnement de carrière, reconversion,



Pas de marché explicitement saturé ou sinistré, MAIS :

- Prolifération de plateformes de freelancing : nécessité de se spécialiser
- Formation en ligne : très concurrentielle, importance de la qualité et de la niche





- **Espace de** *coworking* **thématique :** pour freelances, artisans, parents
- Lieu hybride bien-être / coworking : café sain, yoga, coworking et ateliers du soir
- Service de conciergerie d'entreprise : bien-être, logistique, QVT
- Agence d'externalisation : gestion administrative, marketing, RH
- Plateforme de mise en relation : freelance/entreprise
- **Coach :** en reconversion professionnelle ou en parentalité
- Organisme de formation en ligne : soft skills, sur métiers émergents
- Scénographie d'espaces de travail : flex office, design







— Innovation

- Intelligence artificielle : diagnostic assisté, personnalisation expérience client, prédiction
- Big Data: analyse comportementale, santé
- **Cybersécurité :** protection des données, prévention des fraudes
- Robotique & automatisation : logistique, industrie, santé
- Technologies immersives: réalité virtuelle, métavers, jumeaux numériques, simulation, gamification, showroom virtuel



Activités en tension du fait de l'IAg

- Assistanat, secrétaire indépendant
- Traduction, interprétariat
- Comptabilité
- Production de contenus, secrétariat d'édition
- Immobilier



- Start-up IA pour la santé : diagnostic, prédiction, suivi personnalisé
- Micro-agence de contenu IA : accompagnement des entreprises dans la création de contenus générés par IA
- Solution de cybersécurité pour PME : protection des données, formation
- Agence de réalité augmentée : pour immobilier, retail, formation
- Plateforme d'analyse de données clients : pour PME, agence de comm, laboratoire
- **Entreprise de robotique logistique :** automatisation des entrepôts
- Studio de création immersive : événements, musées, formation





Entrepreneuriat à impact Entreprise engagée Développement durable Transition écologique Mobilité douce

Suivi de performance Viser les niches

Services sur mesure

Veille permanente

Innovation / Utilisateur

Freelance

Coaching

Formation



Quelques repères généraux

Numérique / Assistant Numérique / Communication Vente en ligne Artisanat / Premium **Phygital** Commerce ambulant Pure player

Made in France

Circuit cout

Proximité





Et pour bien se positionner... @

- Adoptez une approche qui a du sens pour vous et centrée sur l'impact : environnemental, social, inclusion, territorial.
- Intégrez les technologies émergentes dans vos processus et offres, en particulier les outils numériques et l'IA.
- Ciblez des niches spécifiques pour éviter la concurrence directe.
- Éviter les modèles classiques sans différenciation ou innovation.
- Adaptez votre offre aux nouveaux comportements d'achat : mobile, social, local, responsable.
- Soyez agile et résilient face aux crises économiques et aux mutations rapides du marché.
- Investissez dans la formation continue pour rester à jour sur les compétences clés.



Ne restez pas seul: faites-vous accompagner!!



